

お客様アンケート【ご購入】

この度は、弊社をご用命頂き、また、お取引をさせて頂きまして、誠に有難うございました。お引渡しを終えられた今、お問合せを頂いた時から、ご案内をさせて頂き、ご購入をご決断されお引渡しまでの間のことを思い返して頂き、弊社の営業マンに対して感じたこと、言いたいこと、不満、要望等ございましたら、忌憚のないご意見を頂戴できればと思いますので、お手数ではございますが、どうぞよろしくお願い申し上げます。

つきましては、下記の該当する項目にチェックを入れて頂き、「これは言いたい!」というご意見がございましたら、下のコメント欄へご記入お願い致します。また、「一人の人間としての成長なくして、営業力の向上はない!」ということで、是非、ご遠慮なく率直なご回答をお願い申し上げます。

■物件番号 W2171413171

■購入物件所在地:日高市高萩東

■購入物件アクセス:既存顧客

■お問い合わせ日:2020年3月29日

■御契約日:2020年4月18日

■お引渡日:2020年6月12日

- 服装がだらしないと思った。
- 物件見学中にかかってきた電話に出たりしていたことが気になった。
- 金銭感覚がズレていると感じた。
- 約束の時間に遅れたことがあった。
- 約束の時間に遅刻しないまでも、いつもギリギリの時間にならないと来ないと思った。
- メールチェック等でスマホを操作していることがあった。
- メールの返信などが遅いと感じたことがある。
- 非常識な時間に電話、LINE をされて嫌だった。
- 話している内容が要点を付いてない(伝わりづらい)と感じた。
- 書類の保管等について、「この人、だらしない」と感じるがあった。
- 声が小さい。元気がない。
- 根拠のない話(説明)があった。
- もっと世間話をした方がよいと思った。
- ちょっと馴れ馴れしいと感じることがあった。
- 連絡頻度が少なくて不安に感じたことがあった。
- 言い訳じみたことが多いと感じた。
- 正直、自分勝手だと感じたことがあった。
- ご契約、お引渡等の各行為に対する書類での事前のご案内が遅い(ギリギリ)だと思う。

前回の説明が依頼に引き継ぎ、
 購入の件もスムーズに頂戴誠に有難うございました。
 不安なく不動産投資をスタート出来、
 私も定評致しました。これから、もっと時間を
 増やして頂ける
 ことをお願い致します。
 無理はせず
 頑張ってください。

【当社全体の事】

- 電話の対応が良くなかった
- 電話やご来社いただいた時に待たされることがあった。
- ご来社いただいた時の対応が良くないと感じたことがあった。

ご意見がございましたら、下記コメント欄へご記入お願い致します。

その際、は、また、お引きをさせて頂きまして、誠に有難うございました。
 ありがとうございます。

売却、購入と大変お世話になりました。
 初めての賃貸ですが、安全網は完璧に野津さんにして頂きましたので、不安はありません。
 大家さんになる事は、私の夢だったので本当に感謝しています。
 スタート地点から、転ぶ訳にはいかなく、購入まで色々細かく言ってもらい本当にすみません。
 野津さんが優しく良かったです。
 これからは頑張り過ぎないように、時々ほぐりと休み、お身体に気を付けてお過ごし下さい。

御協力頂き誠にありがとうございました。大変お手数ではございますが、上記ご記入後、同封されている返信用の封筒にて御返送頂けると幸いです。

今後とも、どうぞよろしくお願い申し上げます。
 野津