

お客様アンケート【ご売却】

この度は、弊社をご用命頂き、お取引を頂きまして本当にありがとうございました。

この書類は、弊社及び担当営業マンへの「通知表」のようなものです。

弊社は一組一組のお客様を本当の意味で、大切に今後営業活動に取り組み、成長していきたいと思っております。そこで、大変お手数ではございますが、ご依頼頂いた時からさかのぼり、ほんの少し立ち止まって頂き、色々と思い返して下記事項に率直なご意見をご記入頂きたいと思っております。

いつもお忙しい中大変恐縮ですが、何卒、御協力の程、よろしくお願い申し上げます。

※今後の営業活動の参考になるデータ収集と、接客対応向上を目的としておりますので、是非、弊社にとって耳の痛い、忌憚のないご意見をお願いできればと思います。

■物件番号：M52323104013172

■売却物件所在地：中野区南台

■売却物件アクセス：既存顧客

■お問い合わせ日：平成27年5月23日

■御契約日：平成27年6月14日

■お引渡日：平成27年7月10日

① 長年不動産投資をされている経験から、次に購入されるとしたらどのような物件ですか？

- シェアハウス アパート 一戸建て マンション一部屋
その他 ()

マンション一部屋への投資というの。利回りが低い(コストがかかる)という点で(シェア)。

② 多数ご所有の物件の中で、今回はどういった理由で南台の物件を売却物件として選ばれたのでしょうか？

- 直ぐに現金化できると思ったから
投資物件を一戸建てから他の物件へシフトしようと思ったから
所有している物件の中で、一番利回りが低かったから
その他 ()

可利回りが低かった。

③ 投資をする際の自分なりの物件選びのポイント、判断基準、また、これから投資をされる方へのアドバイス等を1つ挙げるとしたら何でしょうか？

*(駅近, 都心からのアクセス15分以内, 再建不可物件 (利回りが期待可))
10分以内*

④ 【担当者について】接客対応・言葉使い・身だしなみ・知識・進め方・連絡頻度について、悪かった点、若しくは改善した方がよい点を下記にご記入下さい。

(現状で可)

御協力頂き誠にありがとうございました。大変お手数ではございますが、上記ご記入後、同封されている返信用の封筒にて御返送頂けると幸いです。

この度は、誠にありがとうございました。

引き続き、お取引をさせて頂くように、引き続き努力いたします。